

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

Actuaciones Divulgativas Cliente Digital:  
Nuevos hábitos de consumo y nuevas  
oportunidades de negocio



# LinkedIn II: 3 claves para conseguir clientes

11 de noviembre de 2021



UNIÓN EUROPEA



Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

## Objetivos:

1. Conocer las 3 claves para encontrar clientes en LinkedIn.
2. Identificar las oportunidades que te brinda la red social profesional.

## Dirigido a:

Autónomos/as o microempresas, pequeñas o medianas empresas, del sector comercial minorista y emprendedores/as que tengan previsto desarrollar su actividad en este ámbito.

## Fecha:

11 de noviembre de 2021.

## Horario:

De 14.00 a 16.00 h.

## Plazas:

30.

## Plazo de inscripción:

Hasta el 10 de noviembre de 2021.

## Profesorado:

Dña. Cristina Rojas.

## Programa:

1. Clave 1. Perfil de LinkedIn:
  - Auditoría de los perfiles del alumnado.
2. Clave 2. Contenido en LinkedIn:
  - Orgánico y de pago.
3. Clave 3. Búsqueda de clientes:
  - Cómo conectar en LinkedIn con tu cliente.
  - LinkedIn Premium: tipos.
  - Las mejores prácticas.
  - Dudas y respuestas.

## Información e inscripciones:

[www.camaracantabria.com](http://www.camaracantabria.com)

942 318 314



## Lugar de celebración:

Aula Virtual de la Cámara de Comercio de Cantabria, Plaza Velarde 5 de Santander.



UNIÓN EUROPEA

